

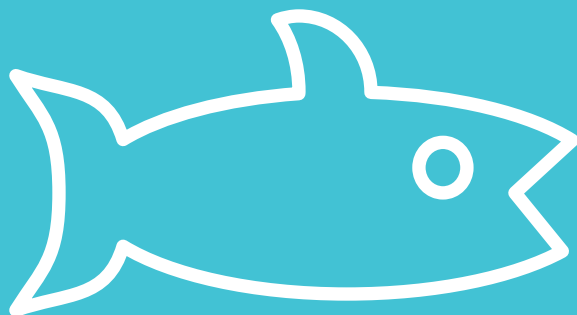
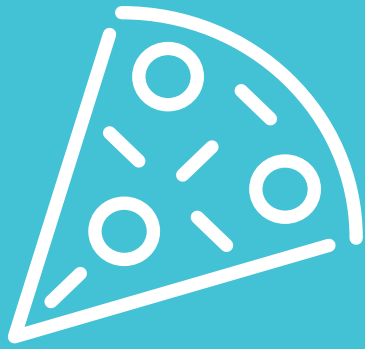


C'est cool
de faire plus
de ventes !

LA PARFAITE

**PRÉSENTATION DE
PRODUITS SURGELÉS**

POS[®]**TUNING**
a Voßhenrich company



Make. Shopping. Simply. Better.

La parfaite PRÉSENTATION DE PRODUITS SURGELÉS

Saviez-vous que, statistiquement parlant, tous les acheteurs visitent le rayon des produits surgelés ? Le taux de pénétration des acheteurs de produits surgelés est de 98 %*. Cela signifie que presque tous les ménages allemands achètent des produits surgelés.

Ce chiffre impressionnant est un argument de poids pour se concentrer sur votre département de produits surgelés. Mais quel est le secret de la présentation parfaite d'un produit ? C'est très simple ! Activez vos acheteurs. Créez une meilleure vue d'ensemble, apportez de l'ordre et évitez les situations de rupture de stock. Des étagères bien rangées et des produits faciles à atteindre, même dans les congélateurs, invitent les clients à acheter.

Relevez le défi de cette catégorie spéciale. Que ce soit en présentation verticale (armoire surgelée) ou horizontale (bac congélateur) : avec une catégorie de surgelés automatisée, vous ne ferez pas seulement plus de ventes – en raccourcissant les temps d'ouverture des portes, vous économiserez également de l'énergie et ferez un geste pour l'environnement. Laissez-nous vous surprendre en vous montrant à quel point la crème glacée peut être chaude !

* Source : Institut allemand des aliments surgelés

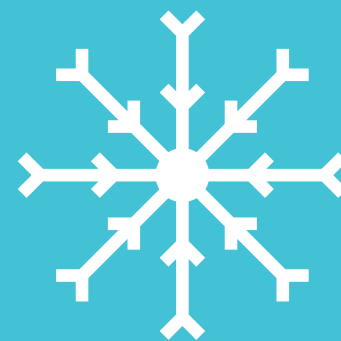
... pour l'armoire surgelée

Une armoire bien organisée et bien rangée peut même devenir un atout visuel. Jetez un coup d'œil à nos exemples.

... pour le bac congélateur

Problème avec les bacs congélateurs ? Votre bac ne doit pas se transformer en zone de braderie pour être attrayant.

Laissez-vous inspirer par les pages suivantes !





CLASSIC

ALMOND
MANDORLE • AMANDE • MANDEL • AMANDEL • ALMENDRAS

x6

M MAGNUM[®]
YOGHURT & RASPBERRY
JOGHURT & HIMBEERE

M MAGNUM[®]
COLLECTION
WHITE CHOCOLATE & COOKIES
CHOCOLAT BLANC & COOKIES

CAREFULLY SELECTED
BY MAGNUM

M MAGNUM[®]
DOUBLE
CHOCOLATE & STRAWBERRY
CHOCOLAT AU LAIT & FRAISE
ERDBEERE

M MAGNUM[®]
COLLECTION
SALTED CARAMEL
GLAZED

M MAGNUM[®]
COLLECTION
INTENSE DARK
CRACKING CHOCOLATE MADE WITH 70% COCOA

M MAGNUM[®]
CRACKING CHOCOLATE



LA GLACE, UNE ZONE
DE VENTE «CHAUDE»?

ARMOIRES SURGELÉES

Plus de visibilité et d'orientation
pour les acheteurs,
**augmentez votre chiffre
d'affaires avec nos solutions
pour vos armoires !**

Il y a plus de choses dans votre armoire
surgelée que vous ne le pensez !

Qu'il s'agisse de glaces, de fruits,
de légumes ou de pizzas, cette étape
permet d'obtenir une présentation
des produits surgelés parfaitement pensée.

**Votre
armoire
surgelée peut
aussi faire
plus !**

LES SURGELÉS

PRÉSENTATION FRONTALE AUTOMATISÉE AVEC
LE SYSTÈME C130 POS-T ET CANAUX

Convient pour les pizzas surgelées, la viande
et le poisson surgelés, la crème glacée,
les multipacks, les fruits et légumes surgelés
ainsi que les herbes aromatiques

VOS AVANTAGES :

- Visibilité parfaite de tous les produits
- Amélioration de l'orientation de l'acheteur
- Moins de travail d'entretien dans le rayon
- Économie d'énergie grâce à des temps d'ouverture de porte plus courts

Une
présentation
parfaite même
pour les produits
en sachets !



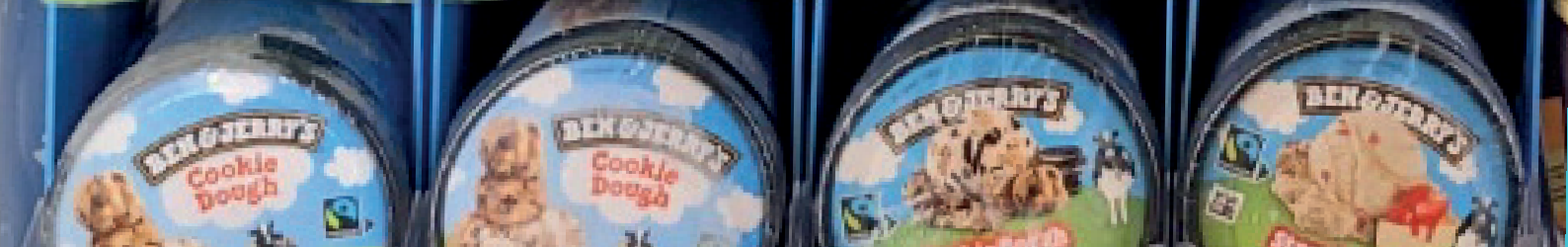
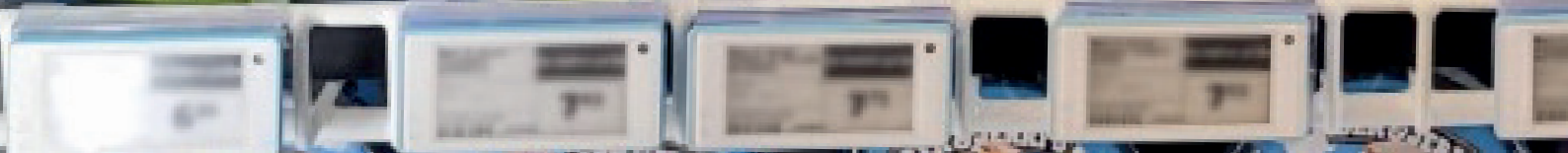
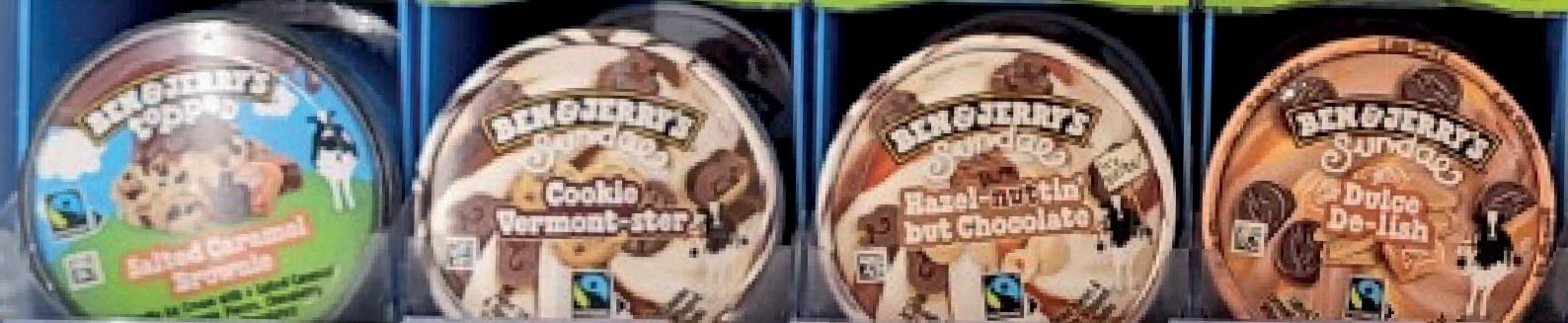
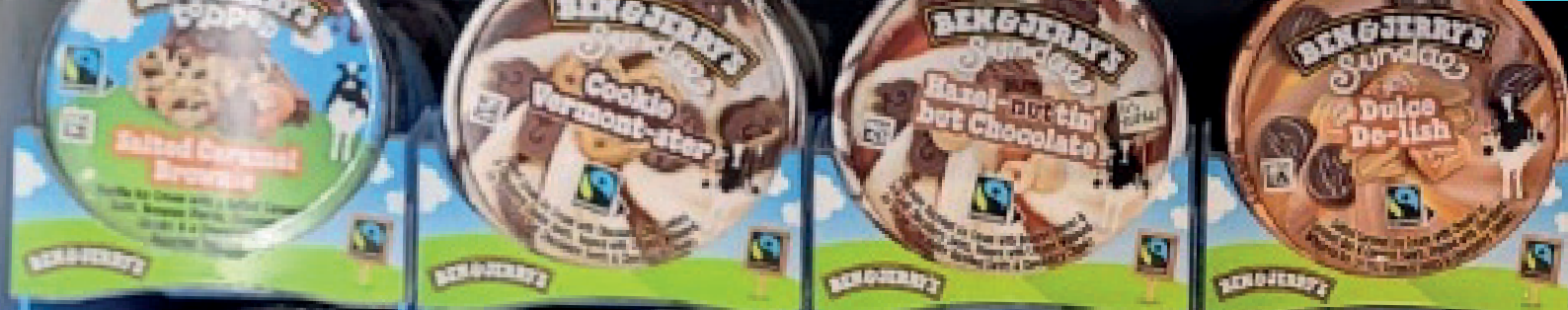


- **Seulement 3 composants* pour équiper une étagère**

* pour POS-T C130

- **Système ultra-solide**
- **– résiste aux très fortes pressions lors du remplissage**
- **Montage facile**
- **Peut également être utilisé pour des produits très larges**

Économise de l'énergie !



DU «CHAUD» SUR LA GLACE

LA PRÉSENTATION À DOUBLE ÉTAGE POUR LES POTS DE GLACE

Le fait qu'un acheteur décide spontanément de faire un achat dans le rayon des surgelés ne dépend pas seulement de l'emplacement du bac ou de l'armoire dans le magasin. Il est également crucial que l'agencement des produits soit bien pensé.

Une présentation attrayante du produit, qu'elle soit verticale ou horizontale, peut influencer positivement l'impulsion d'achat.

Des solutions inhabituelles, comme la présentation sur deux étages, peuvent attirer l'œil du client et le persuader d'acheter en quelques secondes.

- **Visuel attrayant**
- **Visibilité parfaite de la marque**
- **Meilleure différenciation des variétés de produits**
- **Présentation permanente à l'avant**
- **Retrait facile**
- **Accessibilité facile**
- **Meilleur rangement des marchandises**





Augmentation des ventes de 16 %

Une hausse du chiffre d'affaires de 16 % dans les magasins testés équipés d'élévateurs de pizzas par rapport aux magasins sans cet équipement !

SORTIR DES PROFONDEURS !

BACS CONGÉLATEURS

Les produits toujours placés
à portée de main et de vue se
vendent mieux.

**C'est ainsi que votre chiffre
d'affaires grimpe en flèche !**

L'époque où le congélateur était une table de débarras
est révolue. Grâce aux systèmes POS TUNING, l'espace
dans le bac congélateur peut être optimisé et la majorité
des produits peuvent être parfaitement présentés.

**Le placement
du produit,
ça fonctionne !**



**Pour les
emballages
et les sacs
ronds ou
carrés !**

LES PLUS

SYSTÈMES ÉLÉVATEURS POS TUNING

Convient pour les pizzas, les glaces, la viande et le poisson, les frites, les fruits et légumes ainsi que les herbes aromatiques

VOS AVANTAGES :

- Une vue d'ensemble optimale pour l'acheteur
- Aide parfaite pour le retrait des produits
- Augmentation du taux d'achat impulsif
- Présentation attrayante des marchandises

**Garantissez un emplacement régulier
avec une marque individuelle.**

Demandez-nous ! Nous avons la solution !

**Élévateur
pour glaces,
sachets, herbes
ou pizzas**

POSTUNING[®]
a Vofhenrich company



Psssst...!

Cliquez ici pour plus d'informations:
**[www.postuning.fr/categories/
produits-surgeles/](http://www.postuning.fr/categories/produits-surgeles/)**

Nous sommes à votre écoute – commandez :



Enligne :
postuning.fr/demande/



Par téléphone :
+33 2 47 45 05 66



Écrire un courrier :
pospartner.fr@postuning.com



**Par photo via
WhatsApp :**
+33 7 88 05 38 05



Parfax :
+49 5222 36965-7695